



Der Erfolg von Bisley beruht auf beständigen Beziehungen, der neuesten Technologie und den besten Mitarbeitern. Wir sind ein international führender und erfolgreicher Markenhersteller für vielfältige und designorientierte Einrichtungslösungen im professionellen und Home Office Bereich. Mit unseren innovativen und zukunftsweisenden Designs gehören wir zu den Marktführern für Aufbewahrung, Tischsysteme und Sitzlösungen.

Zur Verstärkung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit als zuverlässigen und vertriebsorientierten

Internal Sales & Trade Manager (w/m/d) Vertriebsinnendienst/Marketing/Verkauf/Kundenmanagement

gerne mit technischen Vertriebs- und Marketingerfahrung; aber auch Newcomer sind willkommen, die uns und unsere Kunden Dank ihrem erhöhten, engagierten Einsatz im Tagesgeschäft unterstützen. Wir suchen kreative Köpfe, die eigene Ideen mitbringen, Spaß an der Arbeit und im Umgang mit Menschen haben. Gestalten Sie mit uns die Zukunft von Bisley!

DAS ERWARTET SIE

Sie erwartet eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit mit interessanten Gestaltungsmöglichkeiten und Aufstiegschancen in einem international erfolgreichen, stabilen und zukunftsorientierten Unternehmen.

IHRE AUFGABEN

Nach und während gründlicher Einarbeitung, Vertriebs-/Marketingmanagement mit allen Facetten (Akquise, Produktberatung, Unterstützung des Außendienstes, Anfragenverarbeitung, Kalkulationen, Angebotserstellung, Bestandskundenpflege, Projektabwicklung, Produktmanagement, Einkauf & Lagerbestandsplanung, Marktbeobachtung und Analyse)

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder auch sehr gerne technische Ausbildung
- Erste Berufserfahrung von Vorteil, jedoch nicht zwingend
- Gute IT und MS-Office Kenntnisse
- Großes Interesse und Spaß im Bereich Verkauf und/oder Marketing
- Teamfähigkeit, Loyalität, Zuverlässigkeit, Flexibilität und Organisationstalent
- Hohes Interesse an selbständiger, strukturierter, zielorientierter Arbeitsweise
- Sie wohnen im Großraum Düsseldorf/ Neuss/ Mönchengladbach/ Krefeld

WIR BIETEN

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Ein Unternehmen mit flachen Hierarchien und hohen Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Regelmäßige interne und externe Schulungen
- Aufstiegsmöglichkeiten im Team
- Karriereunterstützung durch Beteiligung oder Übernahme von Weiterbildungskosten
- Teamgeist und persönliche Atmosphäre
- Regelmäßigen Teamevents
- Kostenloses Obst und Kaffee
- Küchennutzung
- Ergonomische und moderne Arbeitsplätze
- Kostenlose Parkplätze
- Gute Verkehrsanbindung (Bus & Bahn)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Leistungsorientiertes Gehalt mit Umsatzbeteiligung
- Gleitzeit- und Mobile-Office-Regelung
- Sachwertbezüge von min. 660 €/ Netto im Jahr
- 30 Tage Jahresurlaub
- Willkommensbonus

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Zeugnisse und frühestem Eintrittstermin an untenstehende E-Mail-Adresse.

Bitte beachten Sie, dass nur vollständige Bewerbungen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Angabe zum Gehaltswunsch berücksichtigt werden.

Kontaktadresse:
bewerbung@bisley.de
Bisley GmbH, Wiesenstraße 70 A3, 40549 Düsseldorf